



NATIONAL
GEOGRAPHIC
CHANNEL

MakeAGIF.com

POWER OMGEVING

1. DE TITANIC – HET SCHIP

Prachtige complete omgeving met ongekende mogelijkheden, geïntegreerd met overige Microsoft producten.

2. HET TOPJE VAN DE IJSBERG

De uiteindelijke visuals in Power BI waar de focus op ligt.

MAAR => ZONDER IJSBERG ONDER WATER GEEN VISUALS

3. DE IJSBERG ONDER WATER

Het grootste onderdeel dat heel belangrijk en tijdrovend is. Zonder dit onderdeel geen mooie visuals en een zinvolle Power-omgeving.

EINDRESULTAAT WAAR WE ALS BEROEPSGROEP NAAR TOE MOETEN

**Alle informatie uit onze vakinhoudelijke software
(boekhoud-, salaris-, aangifte en rapportage)
moet zoveel mogelijk geautomatiseerd naar de
Power Omgeving.**

PAS DAN KOM JE TOE AAN POWER BI

Visualiseren – Analyseren – Combineren – Automatiseren

Informatie per cliënt

Informatie alle cliënten

Informatie naar cliënten

VOORDELEN MICROSOFT OMGEVING

- Op gestandaardiseerde wijze toch een eigen invulling maken.
- In Power Apps (CRM) komt alles mooi samen op één plek. In één oogopslag alle informatie uit alle vakinhoudelijke softwaretoepassingen via Power BI, niet meer per softwaretoepassing.
- Rapportage en overzichten, maar dan veel uitgebreider en zinvoller, zowel op beeld als op papier. Snel, niet meer overal inloggen. Doorklikken.
- Vult de leemten op in onze vakinhoudelijke software. Wat daar ontbreekt of niet kan, kan wel in de Microsoft Omgeving.
- Flexibel en toekomstgericht. Denk aan AI. Mocht het wat worden, dan is het eenvoudig toe te passen in de Microsoft omgeving.
- Automatisch beschikbaar op mobiel.

WAARUIT BESTAAT DE IJSBERG ONDER WATER

1. INFORMATIE UIT DE VAKINHOUDELIJKE PAKKETTEN

Alle informatie uit de vakinhoudelijke pakketten in de Power Omgeving krijgen via een API en Power Automate.

2. OPSLAAN VAN DEZE INFORMATIE IN MS OMGEVING – DATAMART

3. MODELLEREN DATA IN POWER QUERY

De opgevraagde data modelleren en verrijken, zodat deze bruikbaar is in Power BI

VOORBEELD 1 – RGS EN POWER BI

- RGS koppelen aan administratie.
- Ratio's van alle administraties in één overzicht.
- Rapportage o.b.v. RGS.
- Signalering o.b.v. RGS.



Maand

Alle

Jaar

2022

Naam Cliënt

METINC
(Leeq)

OVERZICHT GROOTBOEK - MATRIXTABEL

Cliëntnummer (Snelstart)	Kwartaal 1	Kwartaal 2	Kwartaal 3	Kwartaal 4
953				
10. BALANS DEBETZIJDE				
BLim - Liquide middelen	79.812,74	63.663,99	109.742,38	174.865,38
BMva - Materiële vaste activa				
22 - Machines Investeringsen	629,41	629,41	629,41	629,41
23 - Machines Desinvestering	-629,41	-629,41	-629,41	-629,41
27 - Inventaris Investeringsen	22.659,05	22.659,05	22.659,05	22.659,05
29 - Inventaris Afschrijving	-20.498,02	-21.423,06	-22.348,07	-23.232,63
32 - Vervoermiddelen Investeringsen	10.742,40	13.359,76	13.359,76	13.359,76
34 - Vervoermiddelen Afschrijvingen	-3.242,40	-3.306,07	-3.429,44	-3.552,80
6 - Computers Investeringsen	69.610,28	69.610,28	71.592,10	72.832,44
8 - Computers Afschrijving	-60.671,57	-60.715,87	-60.794,26	-60.950,97
BVor - Vorderingen	103.979,43	166.188,13	137.629,26	269.240,71
Totaal	202.391,91	250.036,21	268.410,78	465.220,94
15. BALANS EIGEN VERMOGEN	-277.496,54	-277.496,54	-277.496,54	-277.496,54
20. BALANS CREDITZIJDE	-44.889,05	-71.307,10	-97.942,30	-157.299,64
30. VERLIES- EN WINST OMZET	-56.263,78	-241.313,98	-407.731,51	-713.982,73
35. VERLIES- EN WINST INKOOP	794,08	1.623,37	2.255,76	2.541,29
45. VERLIES- EN WINST PERSONEELSBELONINGEN				
WPer - Lasten uit hoofde van personeelsbeloningen				
4000 - Brutoloon en salarissen	40.928,09	84.044,63	131.142,63	177.046,19
4001 - Mutatie vakantiegeld	2.418,25	5.011,57	8.083,40	10.859,67
4020 - Sociale lasten	5.721,74	12.790,98	20.028,39	26.750,79
4030 - Pensioenpremie	1.194,99	2.147,24	2.618,21	3.089,18
Totaal	0,00	0,00	0,00	0,00

VOORBEELD 2 – POWER APPS (CRM) EN POWER BI

- Alle in Power BI gemaakte overzichten op de cliëntkaart.
- Dus informatie uit de administratie, loonadministratie, aangiftepakket en rapportgenerator gecombineerd op één plek. De cliënt staat centraal.
- Gegevens niet meer dubbel invoeren of met een API naar andere pakketten sturen.


ACCOUNTGEGEVENS - BASIS

 Status * **Actief**

 Natuurlijk Persoon of
 Onderneming **Onderneming**

 Cliëntnummer **1270**

 Naam Cliënt * **Heerze+Nieland B.V.**

 Zoeknaam **HEERZE**

 Cliëntgroep **1. Heerze+Nieland BV en DGA actief**

 Cliëntsoort voor
 Fiscaal Gemak **BV**

 Cliëntsoort VPB **Werkmaatschappij BV**
OVERIGE GEGEVENS - KOPPELINGEN

 Snelstart Cliëntkey **M0tqakVBVU1rMmIYOHZSZDREZEgrdWRXb1VEbjJuN1B...**

 NMBRS
 Debiteurnummer **100000**

 NMBRS
 Bedrijfsnummer **100010**

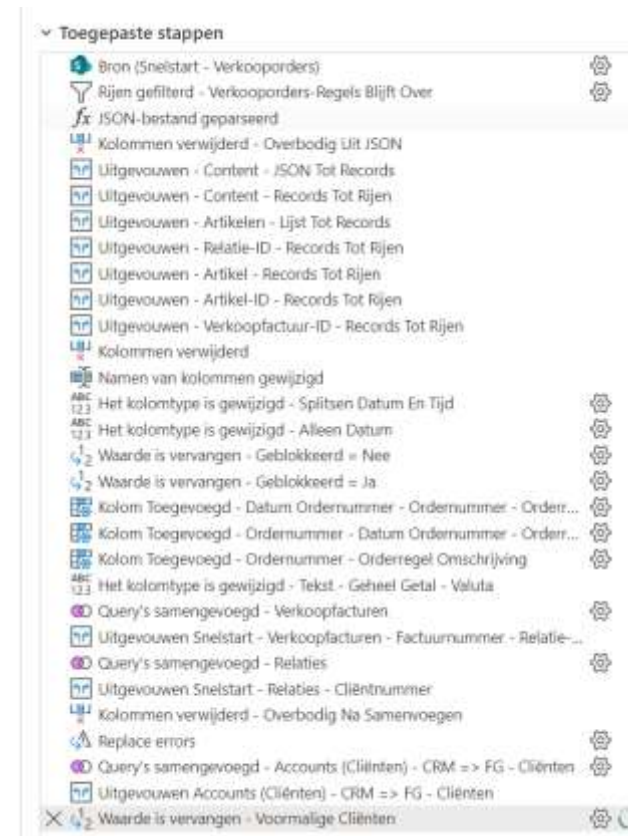
 NMBRS API -
 Cliëntlogin **---**
CLIËNTEN MET ZELFDE ZOEKNAAM
CLIËNTEN MET DEZELFDE ZOEKNAAM

Zoeknaam (CRM)	Ingediend (Uitstel)	IB	OB	VPB
HEERZE				
1. Heerze+Nieland BV en DGA actief				
Hulsmaatstraat 60, 7523 WG ENSCHEDE				
Heerze+Nieland B.V.	16-2-2023		ja	ja
Pax 1927 Vastgoed B.V.	1-7-2022		ja	ja
Arnoldstraat 5, 7553 NK Hengelo OV				
Stelli Holding B.V.			ja	ja
E. Heerze	12-10-2022	ja		
E.H.M. Heerze-Wevers	4-9-2022	ja		
L. Heerze	3-7-2022	ja		
R. Heerze	4-9-2022	ja		
S. Heerze	12-10-2022	ja		
5. Heerze+Nieland Particulieren	22-6-2022	ja		

WEER TERUG NAAR DE ONZICHTBARE IJSBERG

Query's

Stappen toepassen op een tabel



HOE NU VERDER?

Erg **tijdrovend en kostbaar** om als kantoor zelf een API en datamodelling te ontwikkelen en te onderhouden.

Softwarepakketten: Combinatie van 15 pakketten beslaat 90% van de markt?

Dus API en datamodelling is **UNIVERSEEL**. Wat jij nodig hebt, heb ik ook nodig.

API: Mooi containerbegrip, maar krijg je ook alles binnen?

DUS: WAAROM IEDER VOOR ZICH?

EN WAAROM AL DIE DURE EN INGEWIKKELDE OPLOSSINGEN WAARBIJ IK NOG NIET EENS AL MIJN DATA GEBRUIKSKLAAR HEB, TERWIJL EEN DATAMART BIJ HET ABONNEMENT VAN POWER BI IN ZIT EN DE UITEINDELIJKE OPLOSSING STANDAARD IS MET EEN KLEIN BEETJE MAATWERK?